

Проект «Развитие местного рынка»

Хельветас, Швейцарская Ассоциация Международного Сотрудничества ИККО, Голландская Организация Развития Сотрудничества

Информационный бюллетень

1

Встречи рабочих групп в рамках проекта РМР

В рамках проекта РМР на Юге и Севере Кыргызстана (Ошская, Джалалабадская и Чуйская области) прошли встречи рабочих групп. Во встречах приняли участие представители поддерживающих организаций ТЕС-Центра, ОФ Мехр-Шавкат, ОФ Таян, ДССА, ОО «АгроЛид», СКС Баткен, СКС Джалал-Абад, Хельветас, тренера ИУП, полевые консультанты, лидеры ПШФ и ФГ и крупные фермеры, представители перерабатывающих предприятий «Агропласт», «Баэркокс», «Коопромсервис». На встречах обсуждалась работа фермерских групп по выращиванию овощей и фруктов и работа поддерживающих организаций по организациям поставок продукции на предприятия. Перерабатывающие предприятия обсудили условия работы с фермерскими группами, которые были закреплены в договорах с ними.



Фото 1: Встреча рабочей группы г. Джалал-Абад, офис СКС Джалал-Абад.

Отдельная встреча поддерживающих организаций состоялась с перерабатывающим предприятием «Баэркокс», которая была посвящена обсуждению вопроса по оплате услуг поддерживающим организациям предприятием «Баэркокс» в размере 10% от поставляемой фермерами продукции на предприятие. В регионе есть несколько предприятий, в частности Агропласт, Эум, которые оплачивают услуги поддерживающих организаций по производству и поставки сырья на предприятия. Поддерживающие организации сделают в ближайшее время краткую презентацию своей деятельности с указанием динамики развития работы с «Баэркокс» в 2008 – 2010 гг для генерального директора, а так же краткую презентацию организаций по развитию ТЕС-Центра, ДССА, СКС Жалалабат о предоставляемых услугах и проделанной работе за последние два года.

2

Развитие Общественного Объединения «Агробилим»

Сотрудникам ОО «Агробилим» было предложено встретиться и обсудить дальнейшие шаги по развитию организации и сети тренеров, которые вовлечены обучение фермеров по методологии Интегрированного управления производством (ИУП). Так как тренера являются сотрудниками различных организаций, то было решено, что дальнейшего развития организации необходимо:

1. Разработать внутреннее положение, функциональные обязанности, инструкции для тренеров,
2. Составить соглашения и меморандумы с партнерами, кому предоставляются услуги тренеров
3. Разработать стратегию продажи своих услуг
4. Определить систему мониторинга и отчетности
5. А также запланировать обменные визиты к партнерам для развития своей организации.

3

Заседание платформы по развитию цепочек добавленной стоимости

27 мая, в Кыргызском Национальном Аграрном Университете им. К.И.Скрябина состоялось очередное заседание платформы, на которой были сделаны презентации по:

1. Сертификации земли и органической продукции проектом «Биохлопок», Хельветас
2. Новых продуктам ОО «АгроЛид» - практическая методологическая игра «АгроПасьянс» и сборник кейсов по сельскому хозяйству.
3. Пилотным проектам по картофелю и фасоли, выполняемые Центром Конкурентоспособности и Агромаркетинга

4

Новые продукты от ОО «АгроЛид»

1. Сборник учебных примеров (кейсов) по сельскому хозяйству

Сборник нацелен на усиление потенциала сельскохозяйственных организаций. Сборник кейсов состоит из четырех разделов:

- Почвоведение (20 кейсов)
- Защита растений от вредителей (30 кейсов)
- Защита растений от болезней (30 кейсов)
- Экономический анализ (20 кейсов)

2. Тренинг для Тренеров по теме «Защита растений от болезней и вредителей» (по томатам и картофелю) с использованием практической методологической игры «АгроПасьянс»

Цели тренинга:

- Дать знания по болезням и вредителям сельскохозяйственных культур (томат и картофель) и по мерам борьбы с ними
- Привить навыки по обучению фермеров по защите растений с использованием инновационного метода
- Привить навыки использования практической игры «АгроПасьянс».



“Test”